

出彩中原·2024年度金融品牌榜展示(二)

品牌机构榜

出彩中原·2024年度客户点赞的创新产品

工商银行河南省分行“养殖e贷”

工商银行深入贯彻落实国家乡村振兴战略决策部署,履行国有大行政治责任、经济责任和社会责任,围绕农村养殖产业场景,基于养殖品类、养殖规模、养殖成本、历史销售等直接或间接经营数据,结合养殖周期内各环节经营投入的资金需求,创新推出“养殖e贷”数字普惠融资产品,单户最高融资金额1000万元,融资期限最长5

年。该产品一经推出,立即受到广大农户、村集体经济组织、新型农业经营主体的欢迎,满足了养殖户资金短、频、急需求,破解了农业单位的融资难问题,提升了农村金融服务的数字化、信息化水平。截至目前,已为全省901户农业经营主体办理了养殖e贷业务,发放贷款10.6亿元,已实现肉牛、肉羊、奶牛、生猪、蛋鸡五大品类全覆盖。

建行“惠懂你”APP

建设银行河南省分行自2018年创新推出“建行惠懂你”APP以来,围绕小微企业发展需求持续迭代升级,立足“融资、成长、生态”三条主线,强化核心信贷功能,扩围综合金融服务,聚合公共服务,已从单一的移动金融服务平台升级为综合化生态服务平台,通过“金融+场景+渠道”深度融合,打破时间和空间限制,为小微企业和个体工商户

提供7×24小时随时、随地、随享的金融服务,让客户充分享受“快、易、简、智”的金融服务体验,已成为普惠金融领域的顶级服务品牌。

截至目前,“建行惠懂你”APP已服务河南省小微企业和个体工商户超80万户,通过APP累计为20万户小微企业提供普惠金融贷款1368亿元,受到企业欢迎、政府肯定、社会认同。

建行生活APP

建行生活APP以为群众创建“身边的美好生活”为目标,致力于打造“本地生活+金融服务”的场景银行新模式,通过建设餐饮、商超、外卖、出行、文化、旅游等生活场景,为平台用户提供高品质的生活服务和金融服务,聚焦服务大众、回馈大众,以金融之水,润泽千家万户。

建设银行河南省分行坚持金融为

民的初心,通过在建行生活平台持续开展“行走河南·读懂中国”“车主看这里”“绿色低碳”等权益活动,为人民群众带来实实在在的便利和优惠,同时助力平台1.6万商户实现增收发展。践行大行担当,协助全省各地政府开展消费券和以旧换新活动,为政府促消费搭建起便捷、高效的金融服务通道,成为推动政策落地实施的重要金融力量。

中信银行校餐管家

中信银行坚持提升校园场景各类服务能力,其中校园食堂作为校园场景的重要一环,关系到学生的饮食健康和成长发育,规范化、数字化、安全化服务至关重要。中信银行深入践行金融工作的政治性、人民性,第一时间推出了校餐管家产品,主动

对接各区县政府、平台公司建设需求,最终通过专业的系统、高效的服务受到了各方的高度认可,为中小学食堂管理模式改革创新和数字化转型提供金融助力。截至2024年11月末,中信银行已服务了全省400多所学校30多万名师生。

出彩中原·2024年度客户点赞的理财产品

平安理财启航增强稳盈三个月定开7号

本产品风险等级为R2,适合追求稳健理财的客户。产品亮点:兼顾流动性与收益性、主投固收,信用评级高、投资省心,期限短。

(稳信+)安盈象固收稳利系列理财产品

中信银行(稳信+)安盈象固收稳利系列理财以“长期稳健”为特色,在有效控制波动基础上,力争为客户带来稳健的投资持有体验。产品甄选优质固收类资产,主要投向期限基本匹配的中高信用等级债券和非标准化债权类资产,满足客户中长期投资需求,得到业界和投资者的一致认可。

出彩中原·2024年度客户点赞的银行卡

龙卡全球支付信用卡

龙卡全球支付信用卡是中国建设银行面向具有境内外消费需求的中高端客户发行的一款全币种信用卡产品,可同时满足客户境内外刷卡支付需求,更为客户提供免收外汇兑换手续费、外币交易人民币入账还款的专属权益及航空意外险、航班及行李延误险、境外失卡保障等覆盖商旅出行的特色服务。全币种,免兑换,龙卡世界行!

中信银行薪享卡

中信银行推出代发工资客户专属银行卡——薪享卡。薪享卡一卡双账户,是集发薪、投资、支付、透支等多功能于一体的创新银行卡产品。具有发薪先理财、没钱也能花、权益更丰富、自动更省心的主要特点。

发薪先理财:代发工资客户拥有专属理财产品,还可购买基金、余额理财、贵金属等投资产品。

没钱也能花:薪享卡叠加了一张电子信用卡,微信消费时,优先通过电子信用卡付款,实现没有发工资也能透支消费的功能。

权益更丰富:薪享卡同时享受中信银行借记卡与信用卡活动、达标客户借记卡市场活动,信用账户达标客户还可参加信用卡活动。

自动更省心:双账户自动关联,还款日自动还款,享尽银行免息期。

保险类

出彩中原·2024年度客户点赞的保险产品

国寿鑫耀鸿图年金保险

国寿鑫耀鸿图年金保险于2023年12月上市,该保险产品具有四大特点,一经上市备受客户好评,2024年,国寿鑫耀鸿图年金保险为中国人寿保险股份有限公司河南省分公

司年金保险销量第一名。产品四大特点具体为:1.特别关爱·尊享呵护;2.年金给付·安逸无忧;3.满期领取·规划随心;4.身故保障·关爱延续。

分红型终身寿险“国弘一号”

太平人寿于2024年推出一款全新的分红型终身寿险产品“太平国弘一号终身寿险(分红型)”(以下简称“国弘一号”),通

过长期确定的保证利益、未来可期的保单红利,满足消费者对于生命价值和资产管理等多层次、个性化的保障需求。

平安盛世金越(尊享版23)终身寿险

平安盛世金越(尊享版23)终身寿险产品自上市以来,深受中原地区客户喜爱,仅2024年1~11月份,该产品累计超1.4万客户选择,首年保费超5亿,是我公司财富类产品中销售最多、保费最高的产

品,该产品为客户提供资产管理服务的同时,还帮助客户进行跨生命周期的财务规划。该产品的设计迎合了客户掌控财富、稳健增值、附加权益的多元诉求,引领财富类产品的销售突破。

中荷家业常青O款终身寿险

中荷家业常青O款终身寿险,保险期间伴随整个生命周期,坚实守护。从第二个保单年度开始,有

效保险金额每年在上一年度基础上递增2.5%,按意愿指定受益人,实现家庭资产安全稳健,定向传承。

友邦卓越逸生系列医疗保险

《友邦卓越逸生系列医疗保险》通过“享得到的自由、高疗般的服务、定制级的体验、花得起的价格”等产品特色,在助力客户提升就医自由度,更从容地面对疾病风险的同时,进

一步完善友邦医疗保险产品矩阵,为处于人生不同阶段、不同就医需求的客群提供多元化、高质量的医疗保障,帮助更多客户更灵活、更从容地应对健康风险和挑

金镶玉年金保险(分红型)

金镶玉年金保险(分红型)是一款交费期短,最快八年满期兼领确定年金领取与保单分红的年金保

险,该产品具有四大特色:利益稳固,短交快领,分红增利,规划灵活。