

从街头小摊到全球巨头:蜜雪冰城的奋斗启示录



1997年,河南郑州的街头,一家名为“寒流刨冰”的小店悄然开张。没有华丽的装潢,也没有铺天盖地的宣传,只有一台自制的刨冰机和创始人张红超的一腔热血。谁也没有想到,这家不起眼的小店,会在27年后成长为全球现制饮品行业的超级巨头——蜜雪冰城。截至2024年12月31日,蜜雪冰城的门店网络已覆盖中国及海外11个国家,门店数量超过4.6万家,超越星巴克成为全球最大的现制饮品企业。2025年3月3日,蜜雪冰城在港交所主板挂牌上市,股票代码02097.HK,上市首日股价高开飘红,一度涨至260港元,成为港股市场的“冻资王”。

从“寒流刨冰”到全球巨头的蜕变

蜜雪冰城的创业故事始于1997年。当时,创始人张红超在郑州街头开设了一家名为“寒流刨冰”的小店,凭借一台自制的刨冰机,开始了他的创业之路。起初,这家小店只是街头巷尾的一个普通冷饮摊,但张红超凭借对市场的敏锐洞察和对产品品质的执着追求,逐渐赢得了消费者的青睐。

随着生意的逐渐红火,张红超开始思考如何将这个小店做大做强。他意识到,要想在竞争激烈的饮品市场中脱颖而出,必须走规模化、品牌化的道路。于是,他开始尝试将“寒流刨冰”升级为一个更具品牌辨识度的连锁品牌。2000年,张红超正式将品牌更名为“蜜雪冰城”,并开始在全国范围内拓展门店。

为什么越来越多年轻人选择轻创业或副业,而非全职工作?

环境影响,副业发展大势所趋

俗话说,什么样的实力进入什么样的圈子。说实在的,大多数人在职场上所扮演的角色就是一个打工者,所以身边的朋友大多数也都是社畜。社畜之间平时私下聚餐喝酒聊天的主题也都是怎么利用工作之外的时间搞点小钱,而那些“二代”或者大佬之间的话题才是怎样合伙搞点项目或者做个投资。

笔者有一个朋友是做摄影的,前两年痞幼带火了机车赛道,他知道我喜欢骑车,所以说,要不要合作搞个抖音号,拍点机车视频。同样的,去年我开始在知乎写回答,今年做出来一点小成绩,有了3w粉后,我也推荐他做知乎。分享拍照技巧或者相机选购指南。不但可以拿平台写作奖励还可以带货,他一听,二话没说,直接开始做号。

相互鼓励才坚持做副业,主要是因为:我们只是个打工人,钱赚得远远

不够。比如,有人告诉你,拼夕夕砍一刀能领现金红包,而且有人已经领到了,你立刻就想试试。虽然你知道,若想领到这个钱需要邀请一些用户,但是为了钱,你还是会那么做。

每个人都在强调信息渠道的重要性。因为这些渠道中的某些信息能够变现。而大多数人听到这些信息后的第一反应就是我要做,我要赚到这份钱。

经济上行,大家口袋都富裕的时候,这种现象还不太明显。当经济慢增长,就业压力增大,老百姓口袋普遍紧张时,副业之风就会越刮越猛。

所以,大家搞副业的根源和初衷在于,听到并且看到大家通过做副业赚到钱的事实后(副业演化成趋势),才决定加入或者拒绝。如果没有这种趋势,好多人还会以为这是骗人的坑呢。

规模化扩张与全球化布局

蜜雪冰城的成功,离不开其独特的商业模式和精准的市场定位。与星巴克等高端咖啡品牌不同,蜜雪冰城从一开始就定位于大众市场,主打高性价比的现制饮品。凭借低廉的价格和稳定的品质,蜜雪冰城迅速在中国三、四线城市打开了市场,并逐渐向一、二线城市渗透。

在规模化扩张的过程中,蜜雪冰城采用了“直营+加盟”的双轮驱动模式。通过加盟模式,蜜雪冰城能够快速复制成功经验,迅速扩大门店网络。截至2024年12月

31日,蜜雪冰城的门店数量已超过4.6万家,覆盖中国及海外11个国家,成为全球门店数量最多的现制饮品企业。

除了在中国市场的成功,蜜雪冰城还积极布局海外市场。自2018年进入越南市场以来,蜜雪冰城先后在印尼、菲律宾、马来西亚等东南亚国家开设门店,并逐步向欧美市场拓展。蜜雪冰城的全球化战略不仅为其带来了新的增长点,也使其成为全球现制饮品行业的重要参与者。

上市首日高开飘红,资本市场看好未来发展

2025年3月3日,蜜雪冰城在港交所主板挂牌上市,股票代码02097.HK。上市首日,蜜雪冰城股价高开飘红,一度涨至260港元,成为港股市场的“冻资王”。蜜雪冰城的成功上市,不仅标志着其进入了资本市场的全新发展阶段,也为新茶饮行业的其他企业树立了标杆。

蜜雪冰城的上市,正值新茶饮市场竞争格局越发激烈的时期。近年来,随着奈雪的茶、茶百道、古茗等品牌相继上市,新茶饮行业的资本化进程不断加速。蜜雪冰城作为行业内的领军企业,其上市无疑将进一步推动行业的整合与升级。

未来展望:持续创新与全球化扩张

展望未来,蜜雪冰城将继续坚持“高性价比”的品牌定位,通过持续的产品创新和供应链优化,不断提升消费者的体验。同时,蜜雪冰城还将加大在数字化和智能化方面的投入,通过大数据分析和人工智能技术,提升门店运营效率和顾客满意度。

在全球化方面,蜜雪冰城将继续推进海外市场的拓展,特别是在欧美市场的布局。随着全球消费者对现制饮品需求的不断增长,蜜雪冰城有望通过其成熟的商业模式和强大的品牌影响力,进一步扩大全球市场份额。

蜜雪冰城的崛起,不仅仅是一个商业奇迹,更是一个关于梦想、坚持与奋斗的励志故事。它告诉我们,即使是从街头小摊起步,只要心怀梦想、脚踏实地,小企业也能通过不懈努力成长为行业翘楚。张红超用一台自制

刨冰机开启的创业之路,最终演变成了一场席卷全球的“冰雪风暴”,而这背后,正是无数创业者共同的启示:成功并非遥不可及,关键在于是否愿意为之付出持之以恒的努力。

大象新闻

副业与主业相辅相成

如果工作不能实现价值,不能带来财富,不能给予自身安全感,那么建议你该找个副业。不为别的,只为自己快乐。

“今天星期四,明天星期五,再坚持一天,然后星期天”。这是当下打工人最爱哼唱的一首小调。

为什么这首小调短时间内风靡各大平台?因为它的出现成功地引起了所有打工人的共鸣。与此同时,我们需要仔细看下歌词中的“坚持”二字,然后再思考一

下:为什么原本赚钱这件幸福的事现在却要靠“坚持”来维持?

原因只有一个,我们在职场中收获不到快乐。还有最重要的,主业赚的钱不够生活及家庭开支!

所以,主业不够,副业来凑。也许,有的朋友认为,发展副业就是为了赚钱来补贴主业。但我认为发展副业,更多是为了一份认可,一份自信,一份可以昂首挺胸的底气。

我坚信:副业上的成功会带动主业的发展。一个人一方顺利会带动八方来财,好心态与正能量是会传染的。副业成功带来的自信,会让我在主业上更加得心应手。而多项选择的底气,则会让我在职场上更

加不卑不亢,放开手脚,从而所向披靡。相反,心态崩塌,则事事倒霉。最关键的是你在副业开展上提升的思维,也会映射到你的主业上,因为行业是互通的。

大象新闻