

国网济源供电公司：细化措施筑牢网络安全防线



4月29日,国网济源供电公司“筑牢安全防线,共建数字未来”为主题,在5个中心供电所同步开展网络安全知识讲座,并通过学习体会交流、典型案例剖析等方式,强化网络安全意识,营造人人懂安全、全员保安的良好环境。

网络安全是国家安全的重要组成部分,是维护社会稳定、推动高质量发展的重要保证。国网济源供电公司围绕强化安全意识、提高防范能

力、保障网络安全等方面细化措施、统筹发力,切实筑牢安全防线。

该公司在办公楼宇和基层站所设置版面、橱窗,在公司内网开展专题专栏,在社区张贴宣传画册,普及网络安全知识,营造共建共享安全网络空间的浓厚氛围。利用专题讲座、知识宣讲等途径,宣传网络安全政策法规,引导干部员工充分认识网络安全在国家安全、电网安全中的重要性,树牢安全意识,提高保

护网络安全的自觉性。

国网济源供电公司把提高全员安全防范能力摆在突出位置,通过举办培训班、开展典型案例剖析、举行难点热点问题研讨等方式,以及“线上+线下”网络安全知识竞赛、全员普考等途径,促使干部员工全面掌握网络安全业务知识、办公终端使用规范、工作区域网络安全防护重点等方面的内容,重点提高网络钓鱼、恶意软件、数据泄露等风险防范水平,切实增强防范能力和密码管理、设备安全、数据保护等综合素质,为守好网络安全防线奠定扎实基础。今年3月份以来,该公司先后举办各类宣传、宣讲和培训等活动13项次,实现广大干部员工全覆盖。

此外,该公司把提高网络信息安全水平、保障电网可靠运行作为重中之重,组织专业人员加大网络信息检查维护力度,及时消除明文粘贴用户名密码、终端存储密码本、安装使用盗版软件、私设互联网出口等方面的安全隐患,切实筑牢防护网,守护网络信息安全。 李建国 刘洋

新乡县：垃圾分类“分”出乡村发展红利



□大象新闻记者 卢家民 陈培闯
通讯员 余晓建 王秀宇

一个普通村庄,如何让“废”变“宝”,实现绿色嬗变?在河南省新乡县毛庄村,在垃圾分类上下足绣花功夫,通过30多类精细化分拣,蹚出一条“废料变肥料”的绿色乡村发展道路。

每天上午,在河南省新乡县朗公庙镇毛庄村,四辆电动三轮车就会准时出现在街头巷尾,帮助村民们把干湿分离的生活垃圾,分门别类地倒进不同的垃圾桶。这些垃圾最终要在村里的垃圾分拣中心,进行二次分拣。

“我们的垃圾可以分到30多类,矿泉水瓶、饮料瓶、垃圾袋都是能回收的,可以卖成钱。不能回收的,大概一个月一次,让环卫公司回收拉走,其余的都是就地资源化利用了。”毛庄村垃圾回收站队长李学芳说。

毛庄村共有420户、2000多名村民,每天产出2000多斤垃圾,其中菜叶、果皮等垃圾占七成以上。这些曾经最不值钱的“烂菜叶儿”,按照比例加入红糖和水,经过村里“零污染资源分类中心”处理,摇身一变,成了环保酵素和堆肥。

“不同的东西做出来的酵素,味道不一样,功效也不一样,”毛庄村党支部书记张新岭介绍,“白菜、萝卜这些菜帮类的,我们做的酵素用到地里边去。用辣椒、苦瓜、韭菜、洋葱这些东西做的酵素,它都有气味,这些东西做的酵素我们就用于驱虫。不能做酵素的就做成堆肥了。”

距离“零污染资源分类中心”不远,有80多亩的酵素试验生产基地。在这块试验基地里,村里生产的酵素和堆肥,替代了传统的化肥、农药,不仅能节约成本,还通过生产加工绿色农产品增收致富。

“与化肥农药种植的小麦相比,酵素种植的麦子价格要高2~3倍,同时每亩地能节省100多元的化肥农药钱。”毛庄村党支部书记张新岭算了一笔生态账,使用酵素的小麦,加工成面粉以后,卖到8块钱一斤,“收完小麦以后,我们会种一些花生,还有玉米、红薯,甚至一些地方,我们还要种一些瓜果蔬菜。”

如今,依托垃圾分类,毛庄村基本实现了“垃圾资源化再利用”,全村垃圾减量99.7%以上,农村人居环境大幅提升的同时,当地还把“垃圾分类”“绿色农业”融入乡村全面振兴之中,探索一条乡村绿色生态发展的道路。



通许县冯庄乡：一剪一蔓铺就共富路



□大象新闻记者 池里军
通讯员 罗青春

四月晨光里,通许县冯庄乡前山龙口村的葡萄架正酝酿着绿色的奇迹。春风掠过覆膜垄沟,惊起满架翡翠铃铛——蜷曲的葡萄老藤爆出新绿,绒毛嫩芽在淡金阳光里舒展成透亮鳞片,整片葡萄园宛如被春风唤醒的巨龙,在薄雾中绵延起伏。

“张姐你们三个修剪西头两垄,注意留足结果母枝;王姐带亚东检查滴灌带,昨儿风大别刮移位了……”穆战胜洪亮的声音穿透晨雾。穆战胜这位曾蝉联全网葡萄销售冠军的“葡萄大王”,六年前还是一位在外打拼的商人。2016年,他

放弃城市的事,毅然决然返乡创业。回到家乡后,他自掏腰包80万元为村里修通了一条致富路。从此,开启了从“输血式帮扶”到“造血式振兴”的转型。如今正载着三轮车往来穿梭:红姐和李嫂往地里搬运杀菌剂,穆嫂带着几位婶子给新架绑蔓,200多亩葡萄园在晨光中苏醒成流动的翡翠海。

2016年返乡时,乡亲们还疑惑这个“没种过地的”能种出什么名堂。谁料想从试种50亩阳光玫瑰葡萄开始,穆战胜用电商思维破局“酒香也怕巷子深”的魔咒,直播间里葡萄藤沾着晨露,短视频记录二十四节气农事,预售订单像春雨般洒

进村庄。更可贵的是他推行的“合作社+农户”模式——脱贫户王美英把3亩地流转入股,又在基地务工,去年单靠葡萄产业就增收3.6万元。“既能顾家又能赚钱,这日子比葡萄还甜!”她擦着汗水的笑脸,映着葡萄架间跃动的晨光。

如今在前山龙口村葡萄架下常年务工30多人,蔬果季日薪结算能达200元,年人工支出超百万。但穆战胜算的是更大的账:标准化种植基地带动周边5个村发展葡萄产业,冷链仓储中心正在筹建。“要让这藤上的绿珍珠,变成乡亲们的身金疙瘩!”他抚摸着老藤新芽,眼中充满了希望。